DOI:10.58168/EEMSISD2025_78-82
УДК 338

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

FEATURES OF THE FORMATION OF A SYSTEM OF INDICATORS FOR ASSESSING THE ECONOMIC POTENTIAL OF AN ENTERPRISE

Сергеева И.А., студент ФГБОУВО Воронежский государственный лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова (ФГБОУ ВО «ВГЛТУ»), Воронеж, Россия.

Sergeeva I.A., student of the Voronezh State University of Forestry and Technologies named after G.F. Morozov, Voronezh, Russia.

Сибиряткина И.В., к.э.н., доцент ФГБОУВО Воронежский государственный лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова (ФГБОУ ВО «ВГЛТУ»), Воронеж, Россия.

Sibryatkina I.V., PhD in Economics, Associate Professor of the Voronezh State University of Forestry and Technologies named after G.F. Morozov, Voronezh, Russia.

Аннотация: В данной статье подробно изучаются особенности формирования системы показателей для анализа компонентов экономического потенциала. Актуальность данной темы обусловлена важной ролью экономического потенциала не только в обеспечении экономического потенциала, но и важности для государства в целом. В статье представлено подробное описание понятие экономического потенциала, факторы формирования системы экономического потенциала, методология оценки экономического потенциала, а также исследуется необходимый набор показателей для всестороннего анализа экономического потенциала.

Abstract: This article examines in detail the features of the formation of a system of indicators for analyzing the components of economic potential. The relevance of this topic is due to the important role of economic potential not only in ensuring economic potential, but also its importance to the state as a whole. The article provides a detailed description of the concept of economic potential, the factors of formation of the economic potential system, the methodology for assessing economic potential, and also examines the necessary set of indicators for a comprehensive analysis of economic potential.

Ключевые слова: экономический потенциал, методология экономического потенциала, факторы формирования системы экономического потенциала, коэффициенты экономического потенциала.

© Сергеева И.А., Сибиряткина И.В., 2025

Keywords: economic potential, methodology of economic potential, factors of formation of the system of economic potential, coefficients of economic potential.

Экономический потенциал, как мы уже отметили ранее, это совокупность ресурсов предприятия, необходимых для его функционирования, а также результат использования данных ресурсов предприятия. Другими словами, именно ресурсы организации и их эффективное использование отражают возможность организации достигать поставленных ею целей, наращивая не только объёмы производства, но и её прибыль.

Система показателей для анализа компонентов экономического потенциала складывается из множества характеристик, и их классификация делится на:

1. Абсолютные и относительные;
2. Экономический и финансовый подходы.

Рассмотрим абсолютные и относительные показатели.

Абсолютные показатели представляют собой количественные, или числовые, показатели, позволяющие определить масштабы и объёмы производства, так или иначе вовлечённых в производство. Они отражают конкретные значения коэффициентов, необходимых для комплексного экономического анализа деятельности предприятия. Они могут быть выражены как в стоимостных, так и в натуральных величинах.

Так, например, к ним относят:

1. Объём оборотных средств;
2. Численность трудовых ресурсов;
3. ВВП;
4. Количество произведённой продукции;
5. Выручка;
6. Прибыль;
7. Объём инвестиционных вложений.

Необходимо отметить, что анализ динамики изменения данных показателей также помогает проанализировать и оценить экономический потенциал предприятия. Помимо этого, все эти данные необходимы для расчёта относительных показателей, речь о которых пойдёт далее [1].

Относительные показатели отражают эффективность использования абсолютных показателей. Иными словами, именно благодаря относительным показателям мы в точности сможем определить итоговую результативность использования ресурсов предприятия. Их значения могут быть выражены как в долях единицы или доли процента.

К относительным показателям можно отнести:

1. Ликвидность;
2. Рентабельность;
3. Финансовая устойчивость;
4. Платежеспособность.

Также выделяют основные виды относительных показателей: координации, сравнения, эффективности, динамики, структуры и выполнения плана.

Далее мы рассмотрим экономический и финансовый подход в системе показателей оценки экономического потенциала. Для формирования системы показателей для анализа компонентов экономического потенциала необходимо учитывать несколько основных и важных факторов (рисунок 1).

Так, необходимо проводить анализ на микро-, мезо- и макроэкономических уровнях, что позволяет более детально изучить экономический потенциал предприятия на различных уровнях его развития. Иными словами, система должна быть многоуровневой, позволяющая учесть многогранные аспекты хозяйствования предприятия [2].

Не менее важна и взаимосвязь исследуемых показателей, так как каждый показатель не может рассматриваться и подвергаться анализу независимо от сопутствующих ему характеристик.



Рисунок 1 – Система показателей экономического потенциала

Например, анализ производственного потенциала включает себя не только объёмы производства, стоимость произведённой продукции, но и не менее другую важную часть - финансовый и трудовой потенциалы. Эффективность использования ресурсов зависит как от его финансовой базы для закупки данных ресурсов, так и квалификации работников, непосредственно связанных с производством материальных и нематериальных благ организации.

Точность анализа достигается благодаря применению специальных данных и методов их обработки, что позволяет выявить взаимосвязи между показателями.

Способность системы приспосабливаться к изменениям экономической среды является немаловажным фактом. Таким образом она будет актуальна практически в любой временной отрезок.

Оценка экономического потенциала также исследует ряд факторов, позволяющих более тщательно провести анализ и выявить взаимосвязь анализируемых показателей. К таким факторам относят следующие [3]:

1. Кадровые факторы;
2. Риски и устойчивость;
3. Ресурсообеспеченность;
4. Рыночная конъюнктура;
5. Производственный и технологический факторы;
6. Внешнеэкономические факторы.

Все перечисленные выше факторы имеют тесную взаимосвязь. Так, например, высокие производственные мощности не могут гарантировать эффективность деятельности организации, если при этом ими неэффективно управляют. Без необходимых ресурсов невозможно запустить производство [4]. Анализ рисков и устойчивости предприятия способствуют корректировки деятельности предприятия в случае кризиса. Например, с помощью использования резервов или диверсификации бизнеса.

Во многом финансовая устойчивость организации зависит от внешнеэкономических факторов. Инфляция, изменение курса валют или налоговой политики, законодательные ограничения или экологические требования оказывает существенное влияние на деятельность компании. Именно поэтому важно, как уже отмечалось ранее, чтобы система экономического потенциала была адаптивной к различным изменениям, влияющих не только на производство, но и на финансовую сторону предприятия [5].

Данные, необходимые для анализа экономического потенциала можно получить несколькими способами. Текущее положение организации, её позиции на рынке можно определить благодаря ситуационному или портфельному анализу. Нередко организации пользуются и экспертной оценкой. Она подразумевает тщательный анализ всех показателей финансовой деятельности предприятия и на основе полученных данных формируют итоговое заключение о результатах деятельности организации. При необходимости эксперты составляют рекомендации для вывода предприятия из кризиса. Наиболее простым методом, позволяющим улучшить специфические аспекты деятельности предприятия, являются диагностические опросы. Они, например, могут способствовать эффективной организации рабочей зоны, тем самым повысив производительность труда персонала. Однако наиболее распространённым методом является использование математических методов, с помощью которых мы можем рассчитывать специальные коэффициенты и другие показатели, отражающие результативность деятельности организации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Экономика : учебное пособие / С. Н. Блудова, А. П. Новосельцева, М. А. Эренценова, В. А. Гладилин. — Москва : Русайнс, 2022. — 239 с.

2. Путятина, Л. М. Основные направления анализа эффективности использования экономического потенциала / Л. М. Путятина, Н. В. Тарасова, Л. А. Лаврова // Экономика и управление в машиностроении. - 2016. - № 1. - С. 9-12.

3. Толстых Т. Н. Проблемы оценки экономического потенциала предприятия: финансовый потенциал / Т. Н. Толстых, Е.М. Уланова // Вопросы оценки. - 2004. - №4. - С.18-22.

4. Баканов М. И., Шеремет А. Д. Теория экономического анализа: учебник. М: Финансы и статистика, 2013.

5. Илларионова, Е. А. Экономический потенциал и его составляющие / Е. А. Илларионова// Теоретические и практические аспекты экономических наук: материалы Международной научно-практической конференции. - Уфа. - 2014. -С. 54-56.

REFERENCES

1. Economics : a textbook / S. N. Bludova, A. P. Novoseltseva, M. A. Erentsenova, V. A. Gladilin. — Moscow : Rusains, 2022. — 239 p.

2. Putyatina, L. M. The main directions of analyzing the effectiveness of using economic potential / L. M. Putyatina, N. V. Tarasova, L. A. Lavrova // Economics and Management in Mechanical Engineering, 2016, No. 1, pp. 9-12.

3. Tolstykh T. N. Problems of assessing the economic potential of an enterprise: financial potential / T. N. Tolstykh, E. M. Ulanova // Assessment issues. - 2004. - No. 4. - pp.18-22.

4. Bakanov M. I., Sheremet A. D. Theory of economic analysis: textbook. Moscow: Finance and Statistics, 2013.

5. Illarionova, E. A. Economic potential and its components / E. A. Illarionova// Theoretical and practical aspects of economic sciences: proceedings of the International Scientific and Practical Conference. Ufa, 2014, pp. 54-56.